



SUCCESS STORY

Successo con l'Al: +31,6% di fatturato e ROI del 690% in soli tre mesi.

Stroili fa parte del gruppo THOM ed è un protagonista nel mercato della gioielleria in Italia

Key challenges



Ricchi di dati, ma con pochi insight azionabili



L'ottimizzazione manuale limitava la flessibilità strategica



Saturazione del portafoglio pubblicitario



Obiettivi di performance in continua evoluzione

Risultati

98%

Accuratezza delle previsioni

690%

Ritorno sull'investimento

+31.6%

Aumento dei ricavi

- 5 Canali: Google Ads, Meta, Microsoft Ads, Criteo, RTB House
- Monitoraggio e validazione continua dei risultati
- 7 Step del funnel ottimizzati
- Campagne ristrutturate, impatto aumentato
- Processo completamente automatizzato e guidato dai dati
- Simulazione di scenari per prevedere ROAS e fatturato
- Performance cross-channel ottimizzata automaticamente
- Individuazione predittiva della saturazione delle campagne
- Efficienza delle campagne durante l'alta stagione



"Con Nexoya abbiamo ottenuto un impressionante aumento dei ricavi del 31,6%: un risultato incredibile in un mercato così altamente competitivo!"

Curioso di saperne di più?

Prenota una call con uno dei nostri esperti.

